

Güzelliğe değer katar

AVON

“Eşim bana destek, çünkü beni tanıyor ve bana güveniyor.”



Fotoğraf: Nurdan Usta

Avon Bağımsız Satış Lideri Rana Yücepur (43) ile projenin danışmanlığını yürüten Fatoş Karahasan konuştu.

‘Güzelliğe Değer Katan Kadınlar’ projesiyle kadınların sadece güzellikleriyle değil güçleriyle de ön planda olmasını amaçlayan Avon’un başarılı satış liderlerinden Rana Yücepur bu ayki konuğumuz.

Sizi tanıyabilir miyiz?

Annem ve babam Trabzonlu. Ben Almanya doğumluyum. İstanbul’da büyüdüm. 22 yaşında evlendim. 23 yaşında anne oldum. Lise mezunuyum. Üniversite sınavını kazandım, ama şartlarımız uygun olmadığı için gidemedim. Utku (21), Umur (18) ve Umay (10) isimli üç erkek çocuk annesiyim. En büyük oğlum açıcılık eğitimi alıyor. Ortanca oğlum çalışıyor, ayrıca açık öğretimde okuyor. En küçüğümüz 5. sınıfta. Onu Avon sayesinde özel okulda okutuyoruz.

Avon’la nasıl tanıştınız?

Tamamen tesadüf. 12 yıl önce bir laboratuvar için temsilcilik yapıyordum. İki görüşme arasında bir boşluğum vardı. Beşiktaş’taki hediye fuarına girdim. Gezerken bir standın önünde takım elbiseli kişiler gördüm. İlgimi çekti. Bana ürünlerimi ucuz alabileceğimi söylediler. Öncesinde çok ciddi bir kozmetik alışverişi yapmıştım. Avon’un fiyatlarını görünce şoka girdim. Temsilci olunca, daha da düşük fiyata alabileceğimi söylediklerinde hemen imzayı attım. O an aslında önemli bir adım atmışım hiç farkında değilmişim.

Katalogu aldınız, işe koyuldunuz mu?

10 gün boyunca katalogu çantamdan çıkarmadım. Sonrasında siparişlere başladım. Hemen hediye kazandım. Bu işe bayıldım. Belirli aşamalardan ve eğitimlerden geçerken bunları öğrendim. Yaptığım işi hiç sevmiyordum. Sabah kalkıp işe gitmek bana zor geliyordu. Ciddi bir maaş alıyordum, ama mutlu değildim. Bir gün işe gittim. Patronuma söyleyip, istifamı verdim. Artık kendi işimi yapacaktım.

Bu karara nasıl vardınız?

Avon’la hayallerimi gerçekleştirebileceğimi söylendiğinde, inanmamıştım. Baktım ki, ufak tefek hayallerim hemen gerçekleşiyor. Bir üst ekipteki yöneticime gidip “Ben kendi işimi nasıl daha fazla büyütebilirim?” dedim. Bana bir plan sundu. Ben de üç yıllık işimi bırakma kararı aldım. İstifa ettikten sonra, büyük bir rahatlama hissettim.

Planınıza hangi hayalleri yazdınız?

En büyük hayalim küçük oğlumu özel bir kreşe yazdırmaktı. O kadar satış yapabileceğime inanmadım ama bunu başardım. Üç ay içinde oğlumu İngilizce

eğitim alacağı bir özel kreşe yazdıracak duruma geldim. Sonra, ağabeyleri için de bir şeyler yapmak lazım dedim. Yeni bir plan oluşturduk. O da oldu. Çocukluk hayalim Venedik’e gitmek ve gondola binmekti. Bunun mümkün olmadığını ortaokulda anladım. O zaman balayımda giderim diye düşündüm. O da olmadı. İnanamayacaksınız, o yılın sonunda ekibimle beraber Venedik gezisi kazandık. Kendimi prenses gibi hissettiğim bir tatil oldu. Her akşam yorgun argın odama döndüğümde, odamda özel bir hediye buldum. Müthiş bir tatildi. Kendi bütçemle yapsam, bu kadar mutlu olmam mümkün olmazdı.

Neydi sizi mutlu eden?

Sizi onore ediyorlar. O tatil başarımın simgesiymi. Kendinizle gurur duyuyorsunuz.

Siz Pembe Melek Ödülü de aldınız...

Evet, iki yıl önce Elele Avon Kadın Ödülleri gecesinde Pembe Melek ödülü aldım. Avon’un meme kanseriyle mücadelesini takip ediyordum hep. Ekibimle en çok meme kanseri ürünü satan grup olmak için rekor bir hedef koyduk. Birbirimize destek vererek başladık.

Eşiniz size destek oluyor mu?

Ben hiperaktif birisiyim. Bunu eşim de biliyor. Evde oturduğum dönemlerde de boş durmazdım. Bana “Seni mutlu ediyorsa, yapabilirsin.” dedi. Büyük destek verdi. Eşim bana destek, çünkü beni tanıyor ve bana güveniyor.

Bu bir reklamdır.

AVON’a şimdi ücretsiz katılmak için avon.com.tr adresini ziyaret edebilir veya 0850 221 10 10 numaralı danışma hattını arayabilirsiniz.